

Trade Team PEI Is seeking nominations for Prince Edward Island's 2016 PEI Exporter of the Year Award

Are you a successful Prince Edward Island exporter?

Are you competitive and innovative in the international marketplace?

Do you have an excellent export record to prove it?

Trade Team PEI (TTPEI) is pleased to work with Island based enterprises and organizations in developing and diversifying their international markets and wants to acknowledge and celebrate the accomplishments of those who are successfully exporting goods and services around the world.

The 2016 PEI Exporter of the Year Award will be presented at Trade Team PEI's Export Day on Wednesday, October 12th, 2016 and will recognize excellence in international business development. Highlighting the importance of exports to wealth generation and economic growth in our province, the award will recognize and applaud the global market success of an Island based firm in developing and/or diversifying its international market presence.

Eligibility:

- Businesses in all sectors from across the province that have been exporting a product or service in the 2015 calendar year are invited to submit an application.
- Nominations will also be accepted from industry associations and colleagues. (In the case of nominations from a third party, the nominated company will be contacted directly by TTPEI to obtain additional information as required by all applicants.)
- Eligible companies must be registered (incorporated) to do business in PEI.
- The award is based on the 2015 calendar year.
- For the purpose of this award, export growth refers to business outside Canada.

Selection Committee:

The Selection Committee will be comprised of TTPEI partners and industry representatives.

Selection Criteria:

The Selection Committee will choose an award recipient based on the depth and strength of the award submissions, taking into account considerations and attributes that include, but are not limited to, the following:

- Increased export sales
- Increased or new partnerships
- New or existing market development
- Job creation
- New product development for export



Deadline for Submissions:

The deadline for submissions is **Wednesday, September 28, 2016 at 4:00 p.m. AST.**

FORWARD SUBMISSIONS TO:

Trade Team PEI
PO Box 40
Charlottetown, PE C1A 7K2
Attention: Sheila Corcoran
Tel: 902-566-7407
Fax: 902-566-7098
Email: sheila.corcoran@canada.ca

Awards Presentation:

The Award will be presented at TTPEI's *Export Day* on **October 12, 2016** at the PEI Convention Centre in Charlottetown, PEI. The award recipient will be notified in advance. TTPEI reserves the right to acknowledge the award recipient on the TTPEI website, newsletters, etc.



Trade Team PEI

2016 Exporter of the Year Award Application

Please submit applications by Wednesday, September 28, 2016 at 4:00 pm AST

To: Trade Team PEI, Attention: Sheila Corcoran, ACOA PEI

sheila.corcoran@canada.ca , 902-566-7407

Company Information:

Company Name: _____

Address: _____

Contact Name & Title: _____

Phone: _____ Email: _____

Company Profile (please attach additional pages as necessary):



Year Established: _____

Please attach a supporting document addressing each of the criteria listed. Additionally, please feel free to provide the Selection Committee with any relevant supplementary information that strengthens the submission for this year's award:

- A description of the product or service being exported
- Company size - number of employees including percentage of growth related to exporting
- Number of years exporting and jobs created from growth into new markets
- Percentage of export sales versus domestic sales
- Percentage of growth in export sales over the past 5 years
- New products or services that you have developed based solely on meeting the needs of new markets
- Niche markets that the company has been successful in and how it entered into those markets
- Information relating to doing business in new or existing markets (i.e. offices located in the market, strategic partnerships in the market, etc.)
- Any additional relevant information for consideration.

L'ÉQUIPE COMMERCE Î.-P.-É. lance un appel de candidatures pour le Prix d'excellence à l'exportation de l'Î.-P.-É. 2016

***Vous êtes un exportateur prospère de l'Île-du-Prince-Édouard?
Vous faites concurrence et vous innovez sur les marchés étrangers?
Votre bilan en matière d'exportation est éloquent?***

Équipe Commerce Î.-P.-É. (ECIPE) est heureuse de travailler avec les entreprises et les organisations présentes à l'Île afin de les aider à développer et à diversifier leurs marchés internationaux et souhaite souligner et célébrer les réalisations de celles qui exportent leurs biens et services avec succès dans le monde entier.

Le Prix de l'exportation de l'Î.-P.-É. 2016 sera remis le mercredi 12 octobre 2016, lors de la Journée de l'exportation d'ÉCIPE, qui est organisée afin de souligner l'excellence dans la promotion du commerce extérieur. Le prix met en lumière l'importance des exportations pour la génération de richesse et la croissance économique dans notre province. Il souligne et salue la réussite d'une entreprise de l'Île qui a su développer et/ou diversifier sa présence sur le marché international.

Admissibilité

- Les entreprises de la province qui ont exporté un produit ou un service au cours de l'année civile 2015, quel que soit leur secteur d'activité, sont invitées à présenter leur candidature.
- Les candidatures peuvent également être présentées par des associations de l'industrie et des collègues. (Dans ce cas, ECIPE communique directement avec les entreprises mises en candidature pour obtenir les renseignements qui sont exigés de l'ensemble des candidats.)
- Les entreprises admissibles doivent être enregistrées (constituées en société) afin d'exercer leurs activités à l'Î.-P.-É.
- Le prix est décerné en fonction des activités de l'année civile 2015.
- Dans le contexte de la remise du prix, la croissance des exportations correspond aux activités commerciales menées à l'extérieur du Canada.

Comité de sélection

Le Comité de sélection est composé de partenaires d'ECIPE et de représentants de l'industrie.

Critères de sélection

Le comité de sélection choisit le récipiendaire du prix en fonction des détails et de la qualité des dossiers de candidature, en tenant compte de divers critères, dont les suivants :

- L'augmentation des ventes à l'exportation.
- L'intensification ou l'engagement de partenariats.
- La pénétration de nouveaux marchés ou le développement de marchés existants.
- La création d'emplois.
- Le développement de nouveaux produits en vue de les exporter.

Date limite de mise en candidature

La date limite de mise en candidature est **le mercredi 28 septembre 2016 à 16 h, HNA.**

PRÉSENTATION DES CANDIDATURES

Équipe Commerce Î.-P.-É.
C.P. 40
Charlottetown (Île-du-Prince-Édouard) C1A 7K2
À l'attention de : Sheila Corcoran
Tél. : 902-566-7407
Fax : 902-566-7098
Courriel : sheila.corcoran@canada.ca

Remise du prix

Le prix sera remis à l'occasion de la Journée de l'exportation d'ECIPE, le 20 octobre 2015, au Centre des congrès de l'Î.-P.-É., à Charlottetown (Î.-P.-É.). Le récipiendaire en sera informé à l'avance. ECIPE se réserve le droit de mentionner le nom du récipiendaire sur son site Web, dans ses bulletins, etc.



Équipe Commerce Î.-P.-É.

Mise en candidature pour le Prix de l'exportation 2016

*Veillez faire parvenir les candidatures d'ici le mercredi 28 septembre 2016 à 16 h,
HNA,*

*à Équipe Commerce Î.-P.-É., aux soins de Sheila Corcoran, bureau de l'APECA de l'Î.-
P.-É.*

sheila.corcoran@canada.ca, 902-566-7407

Renseignements sur l'entreprise

Nom de l'entreprise : _____

Adresse : _____

Nom et titre de la personne-ressource : _____

Téléphone : _____ Courriel : _____

Profil de l'entreprise (veuillez joindre des feuilles supplémentaires au besoin :

Année de mise sur pied : _____

Veillez joindre un document à l'appui abordant chacun des critères énumérés ci-dessous. De plus, n'hésitez pas à fournir au Comité de sélection tout renseignement supplémentaire qui ajoute du poids à votre candidature au prix de cette année.

- Description du produit ou du service exporté.
- Taille de l'entreprise - nombre d'employés et pourcentage de croissance lié aux exportations.
- Nombre d'années depuis que l'entreprise exporte et nombre d'emplois créés grâce à la pénétration de nouveaux marchés.
- Pourcentage des ventes à l'exportation par rapport aux ventes intérieures.
- Pourcentage de croissance des ventes à l'exportation au cours des cinq dernières années.
- Nouveaux produits ou services qui ont été développés uniquement pour répondre à la demande de nouveaux marchés.
- Marchés à créneaux dans lesquels l'entreprise a réussi et façon dont elle s'y est prise pour s'y tailler une place.
- Information portant sur le commerce dans des marchés nouveaux ou existants (bureaux à l'étranger, partenariats stratégiques à l'étranger, etc.).
- Tout renseignement pertinent additionnel pour appuyer la candidature.